



Vos avanzás, tu  
formación también

AMERICANA  
ADVANCE

Diplomado Ejecutivo  
**Incubación  
de Startups**



DURACIÓN  
6 MESES



CARGA HORARIA  
256 HORAS



MODALIDAD  
ONLINE

## DESCRIPCIÓN

Paraguay está atravesando unos de sus mejores momentos para emprender. El país necesita negocios e ideas como las que vos tenes en mente. Sin embargo, la mayoría de los emprendimientos terminan fracasando. ¿La razón principal de “mortalidad” de los emprendimientos? Falta de clientes.

De hecho, el 70% de los casos de fracaso de emprendimientos se debe a la falta de clientes. Y esto se debe a un solo factor: se creó un producto o servicio que el mercado no necesita o no quiere. Con este programa, adquiriré competencias que te permitan aumentar la probabilidad de éxito de tu proyecto, verificando que tu propuesta encaje con el mercado y adaptándola a las necesidades del mismo, creando así un negocio viable y sostenible.

Aprendé a construir un modelo de negocio adecuado y sé parte de una comunidad global de emprendedores, expertos, asesores y participantes del Paraguay y de todo el mundo.

## AUDIENCIA

Jóvenes profesionales, emprendedores y personas con un trabajo formal que tienen ideas de negocio, interesados en fortalecer y desarrollar nuevas habilidades que les permitan liderar y realizar intervenciones eficaces para comenzar o potenciar sus emprendimientos. Personas de 25 a 45 años que buscan aprender, reforzar, profundizar o especializar sus conocimientos y experiencia, que tienen una idea de negocio y no saben cómo avanzar o validarla, o personas que ya cuentan con un producto o negocio y quieren mejorar el proceso, resultados o simplemente potenciar su crecimiento.

## AL TERMINAR ESTE CURSO VAS A TENER:

- Manejar herramientas para validar hipótesis del modelo de negocios
- Desarrollar un mínimo producto viable para poder validar las hipótesis más riesgosas del modelo de negocios
- Tomar la decisión de pivotear o perseverar en el modelo de negocios diseñado
- Realizar presentaciones efectivas a la comunidad de inversores.



### PERFIL DEL EGRESADO

Vas a estar plenamente capacitado para localizar si ideas de negocio son rentables y atractivas para el mercado, adaptarlas a las necesidades del mercado si hace falta y concebir negocios sostenidos por productos o servicios viables y sostenibles.

# PROGRAMA

## 01. VISIÓN / EQUIPO / ROLES

- MÓDULO 1: La actividad emprendedora
- MÓDULO 2: La definición de la visión
- MÓDULO 3: El equipo de trabajo
- MÓDULO 4: Metodologías ágiles

## 02. PROPUESTA DE VALOR

- MÓDULO 1: La propuesta de valor: encaje problema - solución
- MÓDULO 2: El segmento de clientes
- MÓDULO 3: Métodos y herramientas para startups
- MÓDULO 4: Empatizando con el cliente

## 03. VALIDACIÓN DE LA PROPUESTA DE VALOR

- MÓDULO 1: Introducción al modelado de negocios
- MÓDULO 2: Infraestructura
- MÓDULO 3: Estructura de costos
- MÓDULO 4: Modelos de monetización

## 04. ENCAJE PRODUCTO - MERCADO

- MÓDULO 1: Patrones de modelos de negocios
- MÓDULO 2: Métricas de crecimiento claves
- MÓDULO 1: Las cohortes
- MÓDULO 1: Medición del encaje producto - mercado (product market fit)

## 05. CRECIMIENTO EXPONENCIAL

- MÓDULO 1: Desarrollo de la estrategia de ventas
- MÓDULO 2: Fuentes de financiamiento
- MÓDULO 3: Presentación del emprendimiento
- MÓDULO 4: Organizaciones exponenciales



**Contacto**

[advance@americana.edu.py](mailto:advance@americana.edu.py)

[www.americana.edu.py](http://www.americana.edu.py) / \*8263

Av. Brasilia 1100, Asunción